



 **Vous êtes :**
chefs d'entreprise,
repreneurs

Concrétiser une **croissance externe**
Reprendre une entreprise

ACQUISITION D'ENTREPRISE

De l'opportunité à la reprise

VOS QUESTIONS

- Quelle est l'opportunité d'une croissance externe ?
- Quelles sont les différentes modalités d'acquisition ?
- Comment trouver la société à reprendre ?
- L'entreprise que je souhaite acquérir est-elle rentable ?
- Quels statuts juridique et social dois-je adopter pour la reprise de la société ?
- Quels sont les risques attachés à l'acquisition de la société ?
- Comment financer la reprise de la cible ?

NOS SOLUTIONS

- Valider votre stratégie de croissance externe
- Identifier des sociétés cibles
- Valoriser l'entreprise cible
- Déterminer le montage financier de la reprise
- Réaliser un audit d'acquisition pour identifier les risques de l'opération : financier, juridique et social
- Participer aux négociations, développement d'un argumentaire d'achat
- Comprendre les objectifs du vendeur, connaître son prix de réserve
- Support à la recherche de financements

- >> **Respect des intérêts de l'acheteur**
- >> **Confidentialité**



NOTRE OFFRE EN DÉTAIL

L'accompagnement du repreneur

- Prise de connaissance du projet d'acquisition
- Analyse SWOT de la cible (forces – faiblesses – opportunités – menaces)
- Elaboration d'un business plan de la cible
- Evaluation financière de la cible
- Identification de sociétés à reprendre dans les clients du cabinet ou via nos partenaires spécialisés
- Rédaction de la lettre d'intention (LOI)
- Réalisation de l'audit d'acquisition : contrôle sur pièces
- Rédaction des actes juridiques d'acquisition : promesse, acte d'achat et garantie d'actif passif (GAP)
- Ingénierie juridique, fiscale et financière
- Mise en contact et accompagnement auprès de nos partenaires bancaires, fonds d'investissement et plateformes de financement
- Accompagnement du repreneur post-reprise



HONORAIRES

Notre collaboration sera définie dans le cadre d'une lettre de mission.

>> LES « PLUS » ERECApluriel : Offre complète - juridique inclus

- Une approche globale et transversale de l'acquisition de votre future entreprise
- L'intervention coordonnée de tous les pôles de compétences du cabinet
- Une expérience développée sur la base de nombreuses acquisitions d'entreprises de toutes tailles
- La capacité du cabinet à identifier des vendeurs dans ses clients ou auprès de ses partenaires (banques, sociétés de M&A)

Membre de l'Alliance  EURUS
www.eurus.fr

 **ERECapluriel**
Le monde change. Devançons-le !
www.erecapluriel.fr

Andernos - Arcachon - Biganos - Bordeaux - Gujan-Mestras - Lacanau - La Rochelle - Lège Cap-Ferret - Luçon - Parentis - Pessac - Salles

Expertise comptable - Audit - Conseil